Notre client est un bureau d'études spécialisé dans le domaine de la simulation numérique.

Actif dans plusieurs secteurs, il accompagne ses clients et partenaires, parmi lesquels figurent de grands leaders de la région liégeoise, sur divers projets de R&D. Animé par des valeurs fortes, il est reconnu pour son expertise et sa réactivité.

Pour l'un de ses principaux clients situé en région liégeoise, nous sommes activement à la recherche d'un(e) **Technico-Commercial (H/F).**

Technico-Commercial – Solutions de Prévention et Sécurité Industrielle (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que Technico-Commercial(e), vous jouez un rôle-clé dans le développement commercial et la satisfaction client en proposant des solutions techniques adaptées aux besoins du secteur industriel et commercial.

- Présenter les solutions de sécurité et prévention lors de rendez-vous en milieux industriels et commerciaux.
- **Développer un réseau de prescripteurs** : bureaux d'architectes, ingénieurs et autres influenceurs clés.
- Analyser les besoins techniques des clients et proposer des solutions sur mesure.
- Rédiger des offres et devis de manière précise et professionnelle.
- Participer aux actions marketing et commerciales en collaboration avec l'équipe interne.
- Collaborer étroitement avec le responsable chantier et les équipes techniques pour garantir un service de qualité.
- Assurer un suivi rigoureux des affaires en cours et des négociations commerciales.
- Veiller à la satisfaction client et à la concrétisation des ventes.



PROFIL

- Vous bénéficiez d'une formation ou d'une expérience combinant technique et commercial.
- Vous appréciez la prospection et êtes à l'aise au téléphone.
- Vous développez facilement un réseau solide et des relations de confiance avec vos interlocuteurs.
- Vous comprenez les enjeux industriels et vous adaptez aux environnements techniques exigeants.
- Vous démontrez de la rigueur dans la préparation des offres et la gestion des négociations.
- Vous êtes un négociateur convaincant avec une forte orientation résultats.
- Vous parlez le français et l'anglais.

OFFRE

- Une **fonction diversifiée** avec un impact significatif incluant des responsabilités et des projets intéressants.
- L'opportunité de rejoindre un **réseau d'ingénieurs passionnés** dans divers domaines de pointe, avec une envergure internationale.
- Un **salaire attractif** et des avantages extra-légaux, adaptés à votre profil et à votre expérience professionnelle.
- La possibilité de rejoindre l'entreprise en tant **qu'employé interne**, ou de travailler en tant que **consultant** via le bureau d'étude partenaire.

-INTÉRESSÉ(E) ?-

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à <u>recruitment@pahrtners.be</u>.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN TOUTE CONFIDENTIALITÉ.

