

Entreprise belge, Meurens Natural incarne le subtil mélange d'une **tradition familiale** et d'un **savoir-faire industriel** en agro-alimentaire développé depuis plus de 100 ans. Expert en solutions naturelles au départ de **céréales** et pionnier du développement du secteur bio avec la marque Sipal®, Meurens Natural a développé un savoir-faire **tout à fait unique** et 100% en ligne avec la philosophie **bio** depuis 30 ans et a été sacrée Entreprise de l'Année 2022.

L'entreprise devient au fil des années le **spécialiste européen** de l'hydrolyse des céréales grâce à l'originalité de son procédé de production et la variété des matières premières.

Pour plus d'informations, veuillez consulter leur site internet : <https://www.meurensnatural.com/fr/>

Pour assurer la croissance de Meurens, nous sommes à la recherche d'un(e) **Business Developer Hunter – B2B (H/F)**.

## Business Developer Hunter – B2B (H/F)

### RESPONSABILITÉS

En tant que Business Developer Hunter, vous bénéficiez de l'appui du Sales et Marketing Manager, dont vous dépendez. Vous êtes en **première ligne du hunting** de nos nouveaux clients en Europe pour **accompagner la croissance** et la stratégie de diversification de l'entreprise.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Vous remontez les **besoins** et **tendances** du marché.
- Vous **prospectez activement** les entreprises susceptibles de bénéficier du savoir-faire de Meurens Natural.
- Vous entretenez un network avec efficacité pour augmenter la notoriété de Meurens Natural et de ses produits dans un environnement **B2B**.
- Vous **construisez des solutions innovantes** avec vos prospects.
- Vous gérez et développez un portefeuille de clients composé de sociétés agroalimentaires et de distributeurs à l'**international, majoritairement en Europe**.
- Vous mettez en œuvre sur le terrain le plan d'actions décidé avec le Management.
- Vous entretenez, selon les besoins des prospects, des contacts avec les autres départements.

## PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un Bachelier à orientation **scientifique** et pouvez justifier d'une expérience de **5 à 10 ans** dans une fonction similaire.
- Vous disposez d'une bonne connaissance des outils liés à la fonction (notamment Salesforce).
- Vous avez une aisance relationnelle et une **assertivité** constructive.
- Vous êtes **autonome** et vous appréciez les **challenges**.
- Vous êtes à l'aise avec les différentes cultures et êtes disposé à **voyager**.
- Vous parlez **français** et avez une excellente maîtrise de **l'anglais**. La connaissance de l'allemand est un plus.

## OFFRE

- Vous intégrez une entreprise qui allie **tradition familiale** et **savoir-faire industriel** en agro-alimentaire.
- Vous rejoignez une entreprise à la **croissance fulgurante** et orientée sur l'innovation et les produits de demain.
- Vous avez l'opportunité de contribuer à la croissance et la présence de Meurens Natural sur de nouveaux marchés.

## INTÉRESSÉ.E?

Veillez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à : [recruitment@pahrtners.be](mailto:recruitment@pahrtners.be).

VOTRE CANDIDATURE AINSI QUE VOS  
INFORMATIONS PERSONNELLES RESTERONT  
STRICTEMENT CONFIDENTIELLES.