

Depuis 1935, **Corman** est reconnue pour son savoir-faire unique dans la conception, fabrication et commercialisation de beurres et matières grasses laitières. Leader mondial, Corman propose des solutions adaptées aux familles, artisans, et industriels dans plus de **80 pays**. Innovante et tournée vers l'excellence, l'entreprise appartient au Groupe **Savencia**, acteur majeur de l'industrie agroalimentaire.

Pour plus d'informations, veuillez consulter leur site internet : www.corman.be

Afin d'assurer la croissance de **Corman**, nous sommes à la recherche d'un(e) : **Technical Business Developer Flavors & Dairy Specialty (H/F)**.

Technical Business Developer Flavors & Dairy Specialty (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que **Technical Business Developer**, vous jouerez un rôle clé dans le développement des gammes Flavors & Dairy Specialty de la Business Unit B2B. Votre expertise **technique** et **commerciale** contribuera à la croissance stratégique de Corman sur les marchés existants et émergents.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Élaborer et mettre en œuvre le **plan de croissance** des gammes Flavors & Dairy Specialty en collaboration avec les équipes commerciales, marketing et techniques.
- Assurer le **développement des ventes** en identifiant et exploitant des opportunités commerciales.
- Prospecter de **nouveaux marchés** grâce à une forte présence sur le terrain et des visites techniques clientèles.
- Collecter les idées d'**innovation** auprès des clients et proposer des plans d'action au BU Manager.
- Identifier des secteurs à **fort potentiel** de croissance et développer des stratégies adaptées.
- Superviser la mise en œuvre des **plans d'action** commerciaux et en mesurer l'efficacité.
- Coordonner les projets de **développement** liés aux arômes avec les différentes entités de Corman et du Groupe Savencia.
- Participer activement aux initiatives d'innovation, en étant le lien entre les besoins du **marché** et la **R&D**.

PROFIL

- Vous disposez d'un diplôme de niveau **Master** en **Food Science, Agroalimentaire, Sciences Commerciales** ou équivalent.
- Vous justifiez d'au moins **5 ans d'expérience** pertinente en vente ou support technique dans le secteur agroalimentaire.
- Vous gérez de manière autonome des projets techniques de Business Development, de la conception à l'implémentation.
- Vous parlez le **français** et maîtrisez parfaitement l'**anglais**, tant à l'oral qu'à l'écrit ; une seconde langue (allemand ou espagnol) est un atout.
- Vous démontrez un esprit « **hunter** », avec une curiosité technique, de fortes capacités de négociation et une force de persuasion.
- Vous êtes passionné(e), enthousiaste, rigoureux(se) et doté(e) d'une grande empathie et écoute.
- Vous êtes prêt(e) à voyager 20 à 40 % du temps, principalement en Belgique et en Europe, avec des déplacements occasionnels en Asie, dans un cadre de travail hybride et flexible.

OFFRE

- Une société **leader** dans son domaine d'activité et intégrée au sein d'un groupe international renommé ouvert au changement dans une démarche RSE.
- Une culture Groupe à caractère familial avec des valeurs d'**équité**, de **respect** et de **tolérance**.
- Une fonction riche en termes d'autonomie et d'initiatives ainsi qu'une participation aux projets transversaux.
- Un contrat à durée indéterminée avec possibilité d'**évolution** au sein du Groupe.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.