

Située à Péruwelz, la Brasserie Caulier produit fièrement ses propres bières depuis 25 ans avec comme mission principale de « **brasser des moments de plaisir !** »

La **Famille, l'Entrepreneuriat, la Qualité et la Responsabilité** sont les valeurs qui guident l'entreprise dans son quotidien.

L'équipe actuelle, composée de 70 passionnés, brasse des bières vivantes, de caractère et 100% naturelles, appliquant des méthodes de fabrication artisanale. La Brasserie a récemment développé un nouveau produit : Paix Dieu nova !

La Brasserie Caulier connaît une forte croissance et a récemment terminé la première phase d'un large programme d'investissements lui permettant de **tripler sa capacité de production**.

Les équipes de Vente continuent de grandir dans différentes régions de la France. Dans ce cadre, nous recherchons Un(e) Chef(fe) de Secteur CHR – Lyon.

## Chef de Secteur CHR – Lyon

### RESPONSABILITÉS

Au sein de l'équipe commerciale, vous êtes responsable du suivi du portefeuille client et du développement des marques *Paix Dieu, Bon Secours et Stuuut* pour la région de Lyon: (comprenant les départements suivants : 42,43, 69, 63, 03, 71, 58, 39, 25, 70, 21, 89). Votre région privilégiée est Lyon où vous y passerez 70% de votre temps.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Développer des **relations de confiance** avec l'ensemble du **réseau commercial CHR**.
- **Augmenter les volumes** commercialisés et la **visibilité** de la brasserie.
- Développer un réseau de clients et contribuer à la croissance de la brasserie.
- Assurer un contact régulier et un suivi professionnel des clients et prospects.
- Soigner et maintenir des relations clientèles optimales sur du long terme.
- Participer à diverses foires, événements brassicoles et manifestations.
- Effectuer une veille concurrentielle et s'informer des évolutions du secteur.
- Rapporter de façon régulière et structurée au Directeur Commercial.

### PROFIL

- Vous disposez d'un diplôme lié à la vente ou équivalent par expérience.



partners

- Vous faites preuve d'une première expérience idéalement dans le **secteur CHR**.
- Vous démontrez une **passion pour le monde brassicole**.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre enthousiasme et votre sens relationnel.
- Vous êtes force de conviction. Vous comprenez que vendre, c'est avant tout savoir écouter.
- Vous êtes excellent communicateur(trice), ambitieux(se), organisé(e) et autonome.
- Vous êtes situé(e) à proximité de Lyon et vous êtes disposé(e) à vous déplacer sur l'ensemble de votre secteur.

## OFFRE

- Un challenge varié et socialement épanouissant au sein d'une entreprise familiale en forte croissance.
- Opportunité d'intégrer une équipe valorisant votre esprit d'entreprendre.
- Des possibilités de formation et de développement de vos compétences tant personnelles que professionnelles.
- Un CDI assorti d'une rémunération attractive ainsi que des avantages liés à votre fonction (voiture, smartphone, laptop, etc.).

## INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à [recruitment@pahrtners.be](mailto:recruitment@pahrtners.be).

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN  
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.