

Situé en région liégeoise, notre client est une entreprise en pleine croissance, spécialisée dans l'accompagnement des entreprises vers **une transition énergétique durable**. En optimisant leurs besoins énergétiques et en mettant en œuvre des projets compétitifs, ils intègrent la transition énergétique dans une démarche de Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE).

Rejoindre cette belle équipe, c'est intégrer un environnement où bienveillance, ambition et liberté sont des valeurs fondamentales. L'entreprise offre un cadre de travail stimulant, avec des perspectives d'évolution, des formations continues, et un package salarial attractif assorti d'avantages extralégaux.

Afin d'assurer leur croissance, nous sommes à la recherche d'un.e Chargé.e de Projets - Optimisation Énergétique.

Chargé de Projets - Optimisation Énergétique (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que Chargé.e de Projets - Optimisation Énergétique, votre mission est d'accompagner vos clients dans l'optimisation complète de leurs contrats d'énergie. Vous serez leur interlocuteur privilégié pour assurer un suivi personnalisé et maximiser les opportunités d'optimisation..

Vos principales missions sont les suivantes :

- **Création de dossiers clients** : Créer et gérer les dossiers clients dans le CRM (Odoo) pour un suivi précis.
- **Négociation de contrats** : Négocier des contrats de gaz et d'électricité auprès des fournisseurs pour obtenir les meilleures conditions tarifaires.
- **Rédaction de rapports chiffrés** : Rédiger des rapports démontrant les résultats des négociations et optimisations.
- **Achats groupés en énergie** : Organiser et réaliser des achats groupés pour optimiser les tarifs.
- **Vérification des factures** : Contrôler les factures pour s'assurer que les tarifs appliqués sont conformes aux conditions négociées.
- **Gestion des requêtes clients** : Répondre aux requêtes clients, collecter les informations nécessaires, proposer des solutions et assurer le suivi.
- **Collaboration avec l'Account Manager** : Travailler en collaboration avec l'Account Manager pour expliquer la stratégie de négociation, répondre aux questions et identifier d'autres opportunités d'optimisation.
- **Amélioration continue** : Contribuer à l'amélioration des outils, services et processus internes pour accroître l'efficacité des projets énergétiques.

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un **Master** orientation en **Sciences économiques** ou de **Gestion**, une expérience dans le secteur de l'énergie est un atout.
- Vous démontrez une grande curiosité et une soif d'apprendre.
- Vous analysez les données pour prendre des décisions adaptées et maintenez une relation de confiance en apportant des solutions efficaces aux clients.
- Vous travaillez de manière autonome et atteignez les objectifs individuels et collectifs.
- Vous êtes orienté(e) **solutions et clientèle**, rigoureux, organisé et pragmatique.
- Vous avez d'excellentes compétences relationnelles.
- Vous parlez couramment **Français**. L'Anglais, le Néerlandais ou l'Allemand sont des atouts.

OFFRE

- Rejoindre une équipe d'experts passionnés à taille humaine.
- Intégrer une entreprise offrant des postes à forte valeur ajoutée.
- Contribuer à la transition énergétique de l'industrie et du secteur marchand.
- Adhérer à des valeurs de bienveillance, ambition, liberté et fierté.
- Bénéficier d'un CDI avec avantages extra-légaux compétitifs et salaire attractif (salaire présenté dès le premier contact).
- Programme complet d'onboarding et de formation pour une intégration réussie.
- Évaluations annuelles avec perspectives d'évolution et reconnaissance de vos contributions.

INTERESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation via notre adresse mail
recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.