

Onze klant is **een van de leiders in productie en commercialisering van een breed assortiment tuinmateriaal.**

Deze producten worden verkocht bij de belangrijkste grote doe-het-zelf- en tuinwinkels.

Om de groei van onze partner te waarborgen zijn we op zoek naar een **Sales Manager.**

Sales Manager BENELUX (M/V)

VERANTWOORDELIJKHEDEN :

- Het promoten van onze producten bij de grootdistributiekkanalen
- Klanten bezoeken om de productassortimenten te presenteren en promoten
- Deelnemen aan commerciële evenementen (beurzen, tentoonstellingen, enz.)
- Het verkoopteam van groothandelspartners en distributeurs aansturen
- Zorgen voor een goede productuitstalling in winkels, optimalisatie van de schapruimte en presentatie van onze producten (facings, plaatsing, verpakking, etiketten, prijzen, POS-materiaal...)
- Problemen van de klantenservice identificeren en op basis van de diagnose de optimale oplossing kiezen

PROFIEL

- U heeft een diploma met commerciële oriëntatie en kunt minimaal zes maanden ervaring (inclusief stage) in verkoop en/of handel aantonen
- U heeft een grote interesse voor tuinsector
- U bent zelfstandig, mobiel en nauwkeurig
- U bent in staat om in een netwerk te werken en wilt zich aansluiten bij een groeiend bedrijf

AANBOD

- Een dynamische functie, inclusief een mooie uitdaging om aan te gaan
- De kans om toe te treden tot een internationaal bedrijf dat veel waarde hecht aan de ontwikkeling van zijn medewerkers
- Een vast contract en een aantrekkelijk salaris met extralegale voordelen, in lijn met uw ervaring

GEINTERESSERD ?

Stuur uw CV met motivatiebrief via recruitment@pahrtners.be

UW SOLLICITATIE WORDT VOLLEDIG
VERTROUWELIJK BEHANDELD