

Notre client est un des **leaders en production et commercialisation d'une large gamme de matériel de jardinage.**

Ces produits sont commercialisés auprès des principales grandes enseignes de bricolage et de jardin.

Pour assurer la croissance de notre partenaire, nous sommes à la recherche d'un **Sales Manager (H/F).**

## Sales Manager BENELUX (H/F)

### RESPONSABILITÉS

En tant que Sales Manager, vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Assurer la promotion de nos produits auprès des circuits de la grande distribution
- Visiter les clients afin de présenter les gammes de produits et les nouveautés,
- Participer aux manifestations commerciales (salons, foires, etc...),
- Veiller à la bonne exposition des produits en magasins, à l'optimisation du linéaire et à la présentation de nos produits (facings, emplacement, packaging, étiquettes, prix, ILV PLV...),
- Animer la force de vente des partenaires grossistes et distributeurs
- Identifier les problèmes du service après-vente et en fonction du diagnostic et choisir la solution optimale
- Gérer le fichier clientèle en organisant des tournées et des cycles de visites selon les potentiels.

### PROFIL

- Vous disposez d'un diplôme à orientation commerciale et vous justifiez d'une première expérience de 6 mois minimum (stage compris) dans les métiers de la vente et/ou du commerce.
- Vous manifestez un grand intérêt pour le secteur du jardinage
- Vous êtes autonome, mobile et rigoureux(se)

- Vous êtes apte à travailler en réseau, vous avez la volonté de rejoindre une entreprise en pleine croissance.

## OFFRE

- Une fonction dynamique, incluant un beau challenge à relever
- L'opportunité de rejoindre une société internationale, qui accorde une grande importance au développement de ses collaborateurs
- Un contrat à durée indéterminée et un salaire attractif reprenant des avantages extra-légaux, en ligne avec votre expérience.

## INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à [recruitment@pahrtners.be](mailto:recruitment@pahrtners.be).

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN  
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.